

Die SCHOMBURG Unternehmensgruppe ist nationaler und internationaler Marktpartner in Entwicklung, Produktion und Vertrieb hochwertiger System-Baustoffe. SCHOMBURG versorgt den Markt mit Systemlösungen für die Bauwerksabdichtung/-instandsetzung, Fliesen-, Naturstein- und Estrichverlegung, Bodenschutz und Beschichtungen sowie für die Betontechnologie.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen



## **JUNIOR AUSSENDIENSTMITARBEITER/ TECHNISCHEN VERTRIEB (M/W/D)** GROSSRAUM CHEMNITZ, DRESDEN – SACHSEN

### **Das erwartet Sie:**

Sie müssen nicht alles von Anfang an beherrschen, wir entwickeln uns gemeinsam.

- Mit fachlicher Kompetenz begeistern Sie das Handwerk von sich sowie von unseren Produkten und praxisnahen Lösungen
- Sie leisten umfangreiche technische Beratung an der Baustelle und beim Handel
- Sie betreuen einen bestehenden Kundenstamm und bauen diesen dynamisch selbstständig und eigenverantwortlich aus
- Im mehrstufigen Vertrieb ist der Baustofffachhandel/ Fliesenhandel Ihr Partner bei der Versorgung Ihrer Kunden\*innen
- Sie sind Netzwerker\*in und kompetent in der Beratung für Verarbeiter\*innen, Handel, Planer\*in und Bauherren\*innen

### **Das wünschen wir uns von Ihnen:**

- Sie haben eine handwerkliche Ausbildung bevorzugt als Fliesenleger\*in bzw. Fliesenlegermeister\*in, oder Baustoffkaufmann/-frau (m/w/d) mit technischer Affinität
- Sie besitzen Leidenschaft für die Anwendungen unserer Produkte, haben ein hohes Maß an Selbstorganisation und Motivation in Verbindung mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Sie haben ein sympathisches Auftreten und überzeugen durch Ihre fachliche Expertise
- Ein Führerschein der Klasse B ist Voraussetzung

Auch wenn Sie nicht alle Punkte erfüllen, aber bereit für die Herausforderung sind, dann bewerben Sie sich gerne bei uns!

### **Das bieten wir Ihnen:**

- Eine auf Langzeit angelegte Festanstellung in einem zielstrebigem und sympathischen Team
- Eigenverantwortliches organisieren Ihres Arbeitsalltags mit modernsten Kommunikationsmitteln
- Eine intensive Einarbeitung, regelmäßige Produktschulungen sowie professionelle Unterstützung in Ihrer Region
- Eine attraktive Entlohnung, nach angemessener Einarbeitung mit Erfolgsbeteiligung
- Ein Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung) ist für uns selbstverständlich



Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige, vollständige Bewerbung (bitte im PDF-Format) oder einen Export Ihres XING- bzw. LinkedIn-Profiles unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen. Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung, Anruf oder E-Mail genügt!